

MAATALOUS

Nykyinen yhteistyömuoto takaa meille lomaoikeuden ja myelin.

YRITTÄJÄ MATTI KAUKANEN, HYVÄTUULI HIGHLAND



Ylämaankarjan naudat pärjäävät ulkona läpi vuoden, kertoo Esko Rissanen.

Hyväntuulista vastuun vuorottelua

PIEKSAMÄKI (MT)

Kirjallinen sopimus, selkeä tavoite ja samanhenkiset ihmiset tekemässä yhdessä töitä. Niistä syntyy kannattava yhteistyö, kuten pieksämäkeläinen Hyväntuuli Highland osoittaa.

Kyseessä on kolmen jäppiläläisen luomutilan yhteinen markkinointiväylä tilojen tuotamalle ylämaankarjan lihalle.

Hyväntuuli hoitaa karjan kasvatuksen ja lihan myynnin. Väli- vaiheet ostetaan ulkopuolisilta. "Hyväntuuli-yhteistyön periaate on vastuun vuorottelu", kiteyttää Esko Rissanen. Kukin tila on vuorollaan viikon vastuussa eläinten ruokinnasta ja hoidosta.

Yhdessä tehdään, kun käsi-pareja ja kuskeja tarvitaan enemmän, kuten keväällä poikimisten ja kevättöiden ja syksyllä sadonkorjuun aikaan.

Vastuuvuorojen lisäksi kukin isäntä vastaa tietyistä toiminnan osa-alueista. Rissanen vastuulla on Hyväntuuli-tilamyyntiä pyörittäminen.

Matti Kauhanen huolehtii, että naudat menevät ajallaan teuraaksi sekä siihen liittyvästä paperisodasta. Arto Pohjolainen vastaa suhteista urakoitsijoihin sekä rehujen ostamisesta.

Viisivuotinen sopimus ei sido liikaa

Rissanen ja Kauhanen allekirjoittivat ensimmäisen yhteistyösopimuksen 2001. Pohjolainen tuli mukaan 2008.

Sopimus on voimassa viisi vuotta kerrallaan eli yhden tukikauden ajan.

Paperilla on määritelty tavoitteet, joita kohti yhteistyötä tehdään.

Niitä ovat riittävä vapaa-aika, toiminnan kannattavuus ja olemassa olevien resurssien käyttäminen mahdollisimman tehokkaasti.

Eri työvaiheet on hinnoiteltu ja sen jälkeen ne on jaettu. Esi-merkiksi yksi karjanhoitoviikko on 500 euron arvoisen.

Tuotot, kulut ja riskit jaetaan tasan kolmeen osaan. Samoin yhteistyön aikana hankituista koneista kukin isäntä omistaa yhden kolmasosan.

Sopimukseen on kirjattu sekin, miten toimitaan, jos joku kolmesta menettää työkykynsä. Myös kuolemaan on varauduttu. Pääperiaate on, että kaksi jäljelle jäänyttä hoitavaa asiaa sopimuskauden loppuun.

"Emme halua sitoa omia tai perikunnan käsiä", kuuluu miesten perustelu.

Samasta syystä miehet eivät ole halunneet perustaa virallista yhtiötä.

Osakeyhtiö ei olisi meidän kannaltamme yhtään selkeämpi, Kauhanen selittää. "Nykyinen yhteistyömuoto takaa meille lomaoikeuden ja myelin."

Kukin omistaa karjansa ja peltonsa

Kukin Hyväntuulen osakas omistaa 15 emolehmää sekä niiden vasikat. Eläimiä hoidetaan



Hyväntuuli Highlandin tuottama ylämaankarjan liha myydään suoraan asiakkaille, kertovat isännät Arto Pohjolainen (vas), Matti Kauhanen ja Esko Rissanen.



yhtenä laumana, joka jaetaan useampaan ryhmään laiduntamaan.

Kukin tila omistaa peltonsa ja vuokraa lisämaita omaan lukuunsa. Tilojen pelloille laaditaan ensin yhteinen viljely- ja laidunnussuunnitelma. Sitä justerataan tarpeen mukaan muun muassa kunkin tilan tukiehtojen täyttymistä silmällä pitäen.

Tällä hetkellä Hyväntuuli-yhteistyö viljelee noin 170 hehtaaria. Laitumien ja nurmen lisäksi mukana on vehnää ja kauraa.

Tilat jättävät oman tukihakemuksen ja veroilmoituksen.

Lihan myynnin kannatettava
Kannattavuus on alusta alkaen laskettu suoramyyntiin varaan, Rissanen painottaa. Periaate on, että mahdollisimman pienellä määrällä eläimiä ja lihaa saavutetaan haluttu tavoite. Vuodesta 2004 kaikki liha on myyty suoraan asiakkaille ilman välikäsiä. Kaksi vuotta sitten päätettiin perustaa myymälä.

» Tämä saattaa sopia myös heille, jotka miettivät tuotantosuunnan tai alan vaihtoa. «

ESKO RISSANEN

Kyltti opastaa Hyväntuuli Highlandin myymälään ja tilalle.



Sopiva paikka löytyi Rissanen kotitilan Nurkkalan pihapiiristä, jossa sijaitseva vanha navetta remontoitiin.

Rissanen omistaa navetan ja vastaa sen kiinteistä kuluista. Sisällä oleva irtaimisto omistetaan kolmeen mieheen.

Kaikki liha myydään kuluttajapakattuna, puolikkaita ja neljännesruhoja ei ole tarjolla.

"Näin saamme paremman katteen. Suuntaus näyttää olevan, että asiakkaat haluavat yhä valmiimpaa. Patalihankin pitäisi olla valmiiksi kuutioitua", Kauhanen kertoo.

Vuodessa myydään 4 000–5 000 kiloa lihaa. Kaukaisimmat asiakkaat tulevat noin sadan kilometrin päästä.

MAIJA ALA-SIURUA

KARI SALONEN

Puutarhatutkimuksen tiedonkeruu käynnistyy

Noin 4 500 puutarhayrittästä saa loka-marraskuun vaihteessa Tiken puutarhatutkimukseen liittyvän kirjeen. Kyselyyn voi vastata verkossa tai puhelimitse. Kyselyn ajankohta on tänä vuonna aiempaa myöhäisempi.

Kirjeessä on mukana verkkopalvelussa vastaamiseen tarvittavat käyttäjätunnus ja salasana. Palvelussa yrityksen tiedot ovat jo osittain esitetyt, esimerkiksi viljelypinta-alat on saatu maatalushallinnon tukirekistereistä.

Verkkokysely muistuttaa ulkoasultaan ja toiminnaltaan sähköistä tukihakua. Nettikysely myös huomauttaa puutteellisista vastauksista ja estää selvästi virheellisen tiedon lähettämisen.

Yrityksiin, jotka eivät vastaa kyselyyn verkossa marraskuun loppuun mennessä, otetaan yhteyttä puhelimitse joulutammikuussa.

Puutarhatilastoja on kerätty jo viisi vuotta sähköisesti. Verkkovastaaajien määrä on kasvanut tasaisesti. Viime vuonna 32 prosenttia puutarhayrittäistä ilmoitti tietonsa verkossa.

Puutarhatilastot 2012 julkaistaan maaliskuussa 2013.

MT

Virolaisen valkosipulin myynti kasvaa

Virolaiset valkosipulin kasvattajat iloitsevat, että omassa maassa kasvatettua valkosipulia saa lopulta myös suurien markketujen hyllyistä kiinalaisen valkosipulin rinnalta.

Maaleht-sanomalehti uutisoi, että valkosipulin kasvatusta Virossa on lähtenyt parin viime vuoden aikana roimaan kasvuun. Marketeissa virolaisen valkosipulin hinta on noin kaksi kertaa ulkomailta tuotua korkeampi, mutta kysyntää riittää silti.

Maalehtin mukaan virolaiskasvattajat ovat kehittäneet uusia kylvötekniikoita, jotka mahdollistavat suuremman sadon. Yhtä istutettua valkosipulikiloa kohden viljelijät tavoittelevat viiden kilon satoa.

Valkosipulisadon istuttamiseen ja korjuuseen virolaisviljelijät käyttävät lehden mukaan edelleen eniten perunankylvökoneita ja multaimia.

SILJA HURSKAINEN

VYR selvittää markkinatilannetta

Vilja-alan yhteistyöryhmä teettää parhaillaan jokasyksystä viljelijäkyselyään vilja- ja öljykasvien sadon määrästä ja laadusta sekä tuottajien myyntiaikomuksista.

Tänä syksynä kyselyn tuotama tieto on erityisen tarpeen, koska hehtaarisadot, laadut ja puimatta jäävät alat vaihtelevat valtavasti eri puolilla Suomea. VYR toivookin, että kyselyyn osallistutaan aktiivisesti.

Kyselyn tekee Suomen Gallup Elintarviketieto ja siihen haastatellaan noin 500 viljelijää. Tulokset julkaistaan marraskuun alussa osoitteessa www.vyr.fi.

Suomen viljamarkkinoilla ei tuoreiden hintanotereusten perusteella tapahdu mitään muuttavaa. Raisio nosti valkuaiskasvien hintojaan viime viikosta, ja joitakin nousuja näkyi myös viljanotereauksissa.

MT

Viljojen osthintoja euroa/tonni, alv 0 %

Osa hinnoista päivän hintoja, osa viikkohintoja

Vehnä		Rehukaura	
Agrimarket	234-235 ↔	Agrimarket	185 ↔
Avena	235 ↔	-vientä	190-196 ↔
Fazer 1)	238 ↓	A-Rehu	185 ↑
Helsingin Mylly	230-237 ↑	Avena	181-193 ↔
Kesko	222-228 ↔	Kesko 2)	178-188 ↔
(valk. väh. 12,0 %) 2)		Kinnusen Mylly	187 ↔
Kinnusen Mylly	235 ↔	Raisio	180-188 ↔
Myllyn Paras	227 ↔	Y-maatalous	195 ↔
Raisio (sakol. 180-219)	224 ↔	Suurimokaura	
(sakoluku 220-)	232-236 ↔	Helsingin Mylly	200 ↔
Y-maatalous 3)	230 ↔	Myllyn Paras	205 ↔
Viking Malt (Amaretto)	220 ↔	Raisio	196-204 ↔
Luomuvehnä		Luomukaura	
Agrimarket	340 ↔	Agrimarket	285 ↔
Fazer (valk. väh. 12 %)	340 ↔	Avena	255 ↔
Raisio	340 ↔	Helsingin Mylly	270 ↔
Rehuvehnä		Kesko 2)	285 ↔
Agrimarket	219-220 ↔	Raisio	285 ↔
A-Rehu	215-220 ↑	Luomurehukaura	
Avena	220 ↑	Agrimarket	255 ↔
Kesko 2)	207-222 ↑	Kinnusen Mylly	260 ↔
Kinnusen Mylly	215 ↔	Raisio	260 ↔
Raisio	214-222 ↔	Ruis	
Y-maatalous	220 ↔	Agrimarket	225 ↔
Luomurehuvehnä		Avena	220-225 ↔
Agrimarket	275 ↔	Fazer 5)	227 ↔
Raisio	270 ↔	Kinnusen Mylly 6)	232 ↑
Rehuohra		Myllyn Paras	230 ↔
Agrimarket	197-205 ↔	Raisio	227 ↔
Altia	207 ↑	Luomuruus	
A-Rehu	205-207 ↔	Agrimarket	385 ↔
Avena	190-203 ↔	Fazer	405 ↔
Genecor International		Helsingin Mylly	380 ↔
- entsyymiohra	205 ↔	Kinnusen Mylly	400 ↔
Kesko 2)	190-205 ↔	Raisio	360 ↔
Kinnusen Mylly	215-220 ↔	Kevätrypsi ja -rapsi	
Raisio	210-220 ↔	Avena	466-474 ↔
Y-maatalous	200 ↔	Raisio	465-474 ↔
Mallasohra		Luomurypsi ja -rapsi	
Agrimarket 4)	219 ↔	Raisio	650 ↔
Avena	210 ↔	Härkäpapu	
Raisio	220-222 ↑	Agrimarket	250 ↔
SGC (Prestige)	210 ↔	Raisio	260 ↑
Viking Malt	218 ↔	Luomuhärkäpapu	
(mallas- ja entsyymiohra)		Agrimarket	370 ↔
Luomumallasohra		Kinnusen Mylly	375 ↔
Raisio	400 ↔	Raisio	370 ↑
Viking Malt	399 ↔	Rehuperhe	
Luomuohra		Agrimarket	220 ↔
Agrimarket	295 ↔	Raisio	230 ↑
Kinnusen Mylly	305 ↑	Luomurehuperhe	
Raisio	295 ↔	Agrimarket	370 ↔
Suuriohra		Raisio	370 ↑
Raisio	220 ↔		

Hinta nousut ↑ pysynyt ennallaan ↔ laskenut ↓ viikon takaisesta.

1) Sako vähintään 180.
2) Hinnasta vähennetään välityspalkkio.
3) Valkuainen vähintään 12 %.

4) Barke, Tipple.
5) Sako vähintään 60.
6) Sako vähintään 80, hlp 71.

[Hintatiedot ostajilta]

Palmse D1300 -maansiirtovaunu

SYYS-KAMPANJA
8 940,-
ALV 0%



- Kantavuus 13 t
- Tilavuus 7,5 m³ / 15 m³ korokelaitakasetilla
- 500/50R17 vyörenkaat
- 8-pulttiset navat, jarrut kahdessa pyörässä
- Kamperälaita, saranoitu, sivulle käännettävä – mahdollistaa pitkän tavarankuljetuksen

Lisävarusteena korokelaidat.

Hintoihin lisätään toimituskulut.

PALMSE-perävaunut Agrimarketeista kautta maan.
www.agrimarket.fi

AGRI MARKET